

HOVENIERS MET HART EN HANDEN

door Michel Stadler [174]

Op de grote Somsen Reünie in 1997 is er bij het Japikshuis in IJzerlo een lindeboom geplant, ter herinnering aan de Somsens die vanuit dat huis besloten te emigreren naar Amerika, ruim 150 jaar geleden.

Ieder jaar gaan we als Bestuur van de Somsen-Stichting met zoveel mogelijk aanhang in IJzerlo kamperen.

We gaan dan altijd de lindeboom begroeten en hem een groeizaam jaar toe wensen. Hij staat er prachtig bij.

De beide Somsen-hoveniers, die de boom beschikbaar stelden destijds, hebben een mooie, gezonde boom, zeer deskundig en goed voorbereid, geplant. Ook een soort emigratie...

*Het hoveniersbedrijf **Michel en Tineke Stadler - Somsen** uit Didam geeft ons een inkijk in hun bedrijf.*

Michel Stadler vertelt:

Laatst ging de telefoon: 'Goede morgen, met Gree van Daatselaar - Somsen, van de Somsen-Stichting. Zou jij een stukje willen schrijven over jullie bedrijf voor 'Somsen Horizon'? Over hoe jullie werken, wat je drijfveren zijn en je idealen. Een interessant verhaal met misschien een paar foto's erbij?'

En daar zit ik nu, met een pen en een schrijfblok. Voor mijn werk teken en schrijf ik veel, maar een stukje over ons bedrijf schrijven is toch wel wat anders.

We schrijven het jaar 1985 als mijn vrouw Tineke Somsen [135] en ik, Michel Stadler [174] van Groningen naar Didam verhuizen, omdat ik daar een nieuwe baan heb gevonden: tuinarchitect/bedrijfsleider op een Tuincentrum-hoveniersbedrijf.

In de loop der jaren neem ik de hoveniersafdeling steeds meer onder mijn hoede. Met een personeelsbezetting van vier vaste hoveniers en een aantal oproepkrachten is het een leuke ploeg binnen het bedrijf.

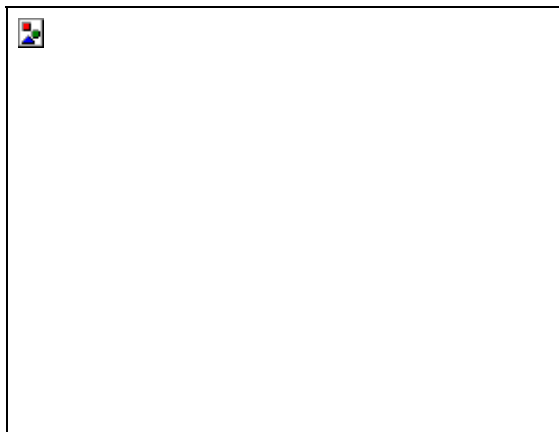
In juli 1995 vraagt mijn baas, de eigenaar van het bedrijf, mij of ik geen zin heb om het hoveniersbedrijf over te nemen. Wat een verrassend voorstel! Eerst er thuis goed over nadenken en overleggen, want dit betekent wel overname van machines, gereedschappen, goodwill en de zorg voor zes man personeel. Tevens komen er een hoop administratieve zaken bij kijken.

Maar het is wel een prachtige aanbod. Wanneer krijg je weer de kans om het bedrijf over te nemen, waar je je al tien jaar voor inzet?

Tineke begint meteen in september aan allerlei computer cursussen om de boekhouding onder de knie te krijgen.

En zo starten we alle voorbereidingen.

Op 1 januari 1996 is het zover. Op een gehuurd stuk grond van het tuincentrum begint '*Ons Eigen Bedrijf*'. We kopen een directiekeet en bouwen die om tot kantoor en kantine. Drie vrachtwagen-afzetbakken dienen als opslag van materialen en gereedschappen. Het is wel een beetje pionieren en improviseren in het begin, maar al snel is iedereen aan die nieuwe situatie gewend. Echter, doordat we achter het tuincentrum zitten krijgen we weinig bekendheid als zelfstandig bedrijf. Daarom gaan we al snel opzoek naar een andere locatie, waar



we eventueel zelf bij kunnen gaan wonen.

Lindeboom

In augustus 1997 tijdens de grote Familiereünie mogen we, tot ons groot genoegen, samen met nog een ander Somsen-hoveniersbedrijf de Somsenlinde (*Tilia europaea Euchlora*) leveren en met enig ceremonieel inplanten bij het Japikshuis in IJzerlo. Iets wat in de annalen van ons bedrijf duidelijk genoteerd staat!

In september 1998 verhuizen wij met ons gezin van drie kinderen: Evelien [175], Maarten [176] en Frederiek [1000] naar een boerderij aan de rand van Didam.

Hier vinden wij een mooie plek om te wonen, ook bedrijfsgebouwen en voldoende ruimte voor opslag van machines en materialen.

Ook hier is weer veel inzet en werk nodig om van een voormalige varkenshouderij een hoveniersbedrijf, met uitstraling!, te creëren.

Nu, drie jaar later, zijn we nog niet klaar met alle veranderingen die we destijds voor ogen hebben gehad. Beetje bij beetje proberen we ons ideaal te verwezenlijken.

Als bedrijf houden wij ons bezig met aanleg en onderhoud van tuinen en groenvoorzieningen voor particulieren, bedrijven en instellingen. Dit kan variëren van een snoeibeurt, een complete tuinaanleg tot beplanten van een nieuwbouwwijk voor de gemeente. We hechten erg veel waarde aan een cor-

recte uitvoering. Dat begint bij een eerste gesprek met de klant, waarbij de wensen geïnventariseerd worden. Met die gegevens ga ik een tuinontwerp maken, afgestemd op de wensen van de opdrachtgever. Tevens maak ik een werkomschrijvende begroting van de aanleg of renovatie. Indien hieruit een opdracht voortkomt, wat meestal het geval is, gaan onze hoveniers aan de slag.

Alle voorkomende werkzaamheden doen wij zelf, zoals uitzetten, grondwerk, timmerwerk, vijveraankleg en beplanten. In principe worden geen werkzaamheden uitbesteed. Meestal worden machines ten behoeve van grondverzet ingehuurd, maar wij blijven volledig verantwoordelijk voor de uitvoering. Het grote voordeel hiervan is dat wij niet afhankelijk zijn van derden en dat de klant één aanspreekpunt heeft.

We proberen ons te onderscheiden van andere bedrijven door een creatief ontwerp met een heldere offerte, vriendelijk en beleefd personeel in herkenbare bedrijfskleding en een goede nazorg. Immers een tevreden klant is de beste reclame voor ons bedrijf. Een klant kan ons bedrijf promoten en uitdragen, maar doet dat alleen, als hij of zij honderd procent tevreden is over de geleverde prestatie. Een goede relatie met de klant is dan ook vaak een blijvende.



Visitekaartje

Na de aanleg of renovatie volgt vaak een jaarlijkse snoei- of onderhoudsbeurt.

Op deze manier hebben wij al een behoorlijk klantenbestand opgebouwd en hoeven wij ook in het najaar niet stil te zitten. We zijn in deze vijf jaar uitgegroeid van een eenmanszaak naar een Venootschap Onder Firma (VOF), waarin Tineke ook een belangrijke taak heeft.

Alle boekhoudkundige en financiële administratie heeft zij onder haar hoede en dat is toch wel iets anders dan haar vroegere werk als operatie-assistente. Samen zijn wij steeds bezig met het ontwikkelen van ons bedrijf. De aankleding van het bedrijfsterrein, de voortuin, dat alles werkt als visi-

tekaartje. We zijn bezig met de bouw van een nieuwe kantine voor het personeel, want net als de klanten vragen ook de personeelsleden om zorg en aandacht. Daarbij moeten we rekening houden met de steeds veranderende ontwikkelingen op het gebied van wetgeving en de ARBO-zorg. Zo hebben we al een aantal werkverlichtende machines aangeschaft.



Familie Stadler-Somsen, voor hun bedrijf in Didam

Een eigen bedrijf heeft z'n voor- en nadelen. Aan de ene kant ben je er altijd mee bezig, 24 uur per dag, zeven dagen in de week. Maar aan de andere kant hebben we alle vrijheid van handelen en beslissen naar eigen goeddunken.

We proberen de weegschaal tussen ons hoveniersbedrijf en ons gezin met onze drie kinderen in balans te houden. Soms slaat die wel eens naar de verkeerde kant door, maar je weet wel dat al het werk wat je doet ook echt voor jezelf is.

Digitaal

Nu zijn we ook druk bezig om digitaal aan de weg te kunnen timmeren, aan de "tuin" te kunnen timmeren, zou je kunnen zeggen. Over een poosje is er op onze site (www.stadler.nl) een filmpje te zien over ons bedrijf. Een hoveniersbedrijf dat ons hart heeft en waar me met veel plezier in en aan werken. ■

WEER EEN SOMSEN CD



Het Ierse mannenkoor Doetmaes, waarvan Johan Somsen enthousiast lid en secretaris is, heeft haar eerste CD met **Ierse songs** uitgebracht. Informatie bij Johan Somsen.

tel. 0578 – 629893

e-mail: johan.f.somsen@wxs.nl